

IPSO CRM⁺

La solution pour assurer une gestion commerciale performante.

Conçu pour aider les PME à prospérer davantage.

En savoir plus sur IPSO CRM+ »



IPSO CRM^P

GESTION PERFORMANTE DE LA CLIENTÈLE

Une solution exceptionnelle pour la gestion performante des contacts et du cycle de vente, conçue pour aider les entrepreneurs à bâtir une organisation performante et atteindre des résultats supérieurs.

RACCOURCISSEZ VOTRE CYCLE DE VENTE !

IPSO CRM, c'est quoi?

IPSO CRM c'est d'abord un outil qui permet de gérer efficacement les contacts, de documenter les rencontres et d'assurer un suivi professionnel aux prospects et aux clients actuels.

IPSO CRM c'est également une gestion efficace de votre cycle de ventes, sous forme d'entonnoir, où chaque opportunité est évaluée, qualifiée, bichonnée afin d'augmenter significativement le taux de conversion en ventes.

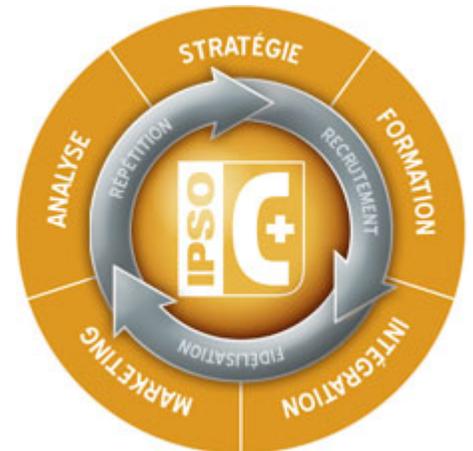
IPSO CRM c'est aussi une panoplie d'indicateurs de performance et de contrôles permettant de bien encadrer vos représentants.

Bref, IPSO CRM c'est une application qui permet d'informatiser le département des ventes, augmentant ainsi la productivité et la performance de toute l'équipe.

Comment IPSO CRM peut vous aider?

Vous vous posez les questions que tous les entrepreneurs se posent: Quelles sont les activités de marketing et de ventes les plus rentables ? Combien de vendeurs sont nécessaires? Quels sont les actions à faire en priorité? Où mettre les efforts et quel budget prévoir ?

A l'aide de votre conseiller, votre cycle de ventes sera déterminé et pour chaque opportunité, une stratégie de marketing et de ventes viendra organiser le travail de l'équipe commerciale.



Les outils de prospection permettront de bien encadrer le travail des représentants, améliorant la collaboration au sein du département. Vos cycles de ventes s'en trouveront raccourcis. Votre travail de vente sera mieux investi sur vos meilleurs prospects.

Vos bénéfices?

Une informatisation réussie du département de ventes, une meilleure collaboration, un cycle de vente raccourci, des représentants plus efficaces, des efforts plus ciblés et mesures de contrôles bien en place. Un CRM bien implanté c'est pour bien des entreprises, une augmentation des ventes de 20% à 30%, sans l'ajout d'aucune ressources supplémentaires.

IPSO CRM est offert en option pour IPSO Pme. Contactez votre conseiller pour en savoir plus.